

עורכי הדין
שפותרים את
סכסוכי הגירושים
באלפיון העליון



דין וחשבון
טייקון מתגרש.
איזה עורך דין
הוא לוקח?

38



טייקון מתגרש. איזה עורך דין הוא לוקח?

מה משותף לידועניות, פוליטיקאים, שחקניות וטייקונים? כולם מעדיפים לסגור את הליכי הגירושים שלהם בדיסקרטיות מחוץ לכותלי בית המשפט - והם מוכנים לשלם על זה. מיהם עורכי הדין שהאלפיון העליון מתרפק על דלתם כשהאבה מתפוגגת?

מאת הילה רז

« סכסוכים משפחתיים באלפיון העליון כמעט שאינם מגיעים לבתי המשפט לענייני משפחה. זה לא שבמשפחות הכי עשירות גם הזוגיות תמיד נוצצת, בריאה

ויציבה. פשוט, בניגוד לזוג הממוצע שמתגרש ונאלץ לסגור לבית המשפט, העשירים מעדיפים לסגור את העניינים בין עורכי הדין. בעלי ההון ובני זוגם לשעבר יודעים היטב ש"שתיקה שווה זהב", ורובם מעדיפים, כשניתן, לדבוק באופציית "דממה תמורת ממון". עורכי הדין לענייני משפחה שמלווים את המשפחה מרגע היווסדה עם הסכם ממון יפצחו במלחמת גירושים רק אם אחד מבני הזוג לוחמני במיוחד. אמנם, מבחינת עורכי הדין הכסף הגדול נמצא תמיד במאבקים המשפטיים, אך רוב המשתתפים באלפיון העליון

מעדיפים להסגר מעצמם את הרפש והחשיפה האישית והפיננסית. ובכל זאת, מדי פעם מבצעין שמו של טייקון מקומי או של טייקונת, מבין תיקי בתי המשפט בענייני גירושים. בשנה החולפת העסיקו את עורכי הדין של האלפיון העליון גירושים השלישיים של שרי אריסון, בעלת השליטה בבנק הפועלים, ונישואי השלישיים של עירן עופר, יו"ר החברה לישראל, שהתגרש פעמיים בעשור האחרון. הנישואים התרחשו במקביל לסכסוך הגירושים עם אשתו השנייה, יפעת גוריון. לפני שנה בדיוק פנתה גוריון לבית המשפט המחוזי בתל אביב, כדרישה שעו"ד רם כספי, המייצג את משפחת עופר בסכסוכים עסקיים, יעביר לה עותקים של טיוטות הסכם הממון עליו התמה

ב-2002. לטענתה, כספי אמר לה שיתייצג בעניין עם עופר אך סירב להעביר לה את מבוקשה. בתגובה טען עופר בבית המשפט כי מדובר ב"בטיעה פסולה, נגיעה בחוסר תום לב ובלתי ראויה, שגם מהווה שימוש לרעה בהליכי משפט. מטרתה ליצור יש מאין ולהביא בפני בית המשפט טענות שאין בהן אמת". כספי ציין בתגובתו שהוא הכין את הסכם הממון על רקע ידירות אישית עם המשפחה, ומתוקף העובדה שהוא מכהן כיועץ משפטי של החברה לישראל. כספי הוסיף שלא קיבל שטר על עוברתו. גירושים אלה הצטרפו לגירושים המתוקשרים של מייסד חברת ישקר סטף ורטהיימר, שהתגרש מייעל ורטהיימר לפני כארבע שנים; לעפרה שטראוס ודן להט שהלכו איש לדרכו.

ולפרקליט הצמרת יגאל ארנון שהתגרש מאשתו סאקי, הצעירה ממנו ביותר מ-20 שנה. ארנון נאלץ להודות שלא ריווח כי הוא מחזיק 1% ממניות סלקום, מכיוון שרצה להסתיר את המידע מסאקי בהיותם בהליכי גירושים. השניים התחתנו בלי להתם על הסכם ממון. בעקבות הפרידה קיבלה סאקי 9% ממניות כנפיים - הצי מחבילת המניות של בעלה לשעבר בחברה המחזיקה במניות אל על הפרטיות. במהלך השנים מימשה סאקי חלק ממניותיה, תמורת סכום של 32 מיליון שקל, והחזיקה ב-5.8% ממניות סלקום, שהוערכו כעשרות מיליוני שקלים. לפני כשנה ניצח ארנון בתביעה שהגיש נגד שלמה פיזטרקובסקי, לשעבר יו"ר הבנק הבינלאומי. בעקבות פסק הדין



נאו ואהוד ברק



"עו"ד פיני אניב - "הממולח"

לקוחות: ייצג את יעל ורטהיימר בשלב הראשוני שקדם להליכים המשפטיים שהתנהלו בינה לבין סטף ורטהיימר. ייצג את אשת העסקים איה עוריאלנט מול טייקון ההייטק אפי ארוז; ניצב לימין זוהר חכמי בהליכים המשפטיים שהתנהלו בינה לבין איל הביטוח יוסי חכמי; הוגר קובי אוז בהליכים מול גרושתו ושל השחקנית כרדינת חנה לטלא מול אביב גלעד; ייצג גם את הצעיר המנוח מאיר פיז'חזרה בהליכים מול גרושתו. **ותק:** 28 שנה. **הדרך לצמרת:** לאורך השנים יצר אביב קשר עם משרדי ערי רכי דין ואדוואטים ומסחריים בולטים, שהפנו אליו את לקוחותיהם בעלי הממון בענייניהם האישיים. בין המשרדים הבולטים המפנים אליו לקוחות ניתן למצוא את רם כספי, יעקב ורניט, ש. הרוביץ ושות', גולדפרב. **מוטו בעבודתו:** מגיע לבית משפט רק כשאין ברירה אחרת. תמיד יעדיף לפתור את הסכסוכים במשא ומתן, בדרך דיסקרטית ונעימה ככל שאפשר. ההחלטה להגיש לבית המשפט כמוצא אחרון מאפשרת להילחם שם בכל הכוח. **אומרים עליו:** לוחמני וערמומי.

"עו"ד זאב ולנו - "המסחרי"

לקוחות: רומי עופר, גרושתו הראשונה של עירן עופר; ירון מילר, בעלי השטיח המעופף בשני גירושים; עירית קופלר-שטראוס, בתו של מיקי שטראוס, בהליך הגירושים מליאון קופלר, בעליה של רשת סופר "פארם; ריקי קסטיאל, גרושתו של משה קסטיאל, מבעלי רשת עיצוב קסטיאל; ניקול הלפרין-מאנה בגירושה מרונני מאנה; אוולין רואק, בתו של המיליונר ליאון תמן בגירושה מרונני רואק; רוני ברזיה בגירושה מריוויר ברזיה; יעל גילת-נמרודי, בתו של יעקב נמרודי ואחותו של עופר בגירושה מעו"ד תמיר גילת. **ותק:** 36 שנה. **הדרך לצמרת:** בתום התמחות במשרד עו"ד רם כספי ושות' פנה לפרקטיקה פרטית. לאחר 15 שנה בתחום המסחרי וצווארון לבן החל להתמקצע בדיני משפחה וירושה. **מוטו בעבודתו:** המפתח להצלחה בתיקים הוא השילוב וההתמחות בשתי גישות משפט קוטביות: דיני משפחה והמי שפט מסחרי - אלה לצד עבודה מאומצת והתמדרות וימומיות בהופעות בבתי משפט, הנמשכת על פני עשרות שנים. **אומרים עליו:** פיקח ומתוחכם.





רות דיינ-ולפנו:
"הסכם הגירושים כולל מידע על אורח החיים של המפורסם ורכושו המועדים שבהם הוא רואה את ילדיו, גובה התזונות שהוא משלם ופרטים שעלולים לגרום לתוכנה רבה וזנק תדמיתי"

חסויים, אך החשש של בני הזוג הוא מחשיפתם לתקשורת ולצלמי הפראזי בדרום לאולם בית המשפט וביציאתם ממנו. הליך משפטי ממושך גורר חשיפת פרטים רבים שהיוען אינו מעוניין בהם. כדי להשיג "שקט תקשורתי" נאלץ היוען לוותר, ככלכליים בעיקרם. דיינ-ולפנו מספרת על מקרה שבו במהלך סכסוך משפטי בין בני זוג, זלגו פרטים רבים לתקשורת אודות היוען. הוא האשים מיר את אשתו, שהכחישה בתוקף שיש לה יד בדבר. בסוף התברר שהתוקף הפרטי שהאשה שכרה בתחילת ההליך הוא שהדליף מידע רב. למעשה, אין שליטה מלאה על סודיות המידע ברגע שמתנהל הליך.

4. להקדים תרופה. בעל ממון או בעלת ממון כחמים יקדימו תרופה למכה בעזרת הסכם ממון שיחתם מראש, לפני מימוש האהבה. הסכם זה מבטיח את חלוקת הרכוש במקרה של פרידה. סעיפי הדיסקרטיות יוכנסו להסכם מראש וכן פיצויים רומי הסתגלות לאחר הפרידה, לכל מקרה שעלול לבוא.

בהסכם נוהגים עורכי הדין להבטיח כי לצד השני לא יהיו זכויות בנכסים העיקריים של איש העסקים: הקריירה שלו, המוניטין, ההכנסות, הנדל"ן או המניות, האופציות ואחזקותיו הפיננסיות. לעתים קרובות נהוג להבטיח את מצבו הכלכלי של הצד השני במקרה של פרידה באופן מרוג, לפי מספר השנים שבני הזוג היו בשואים.

ותעוקתם, לכן כל זליגה של מידע כזה משמעותית. "כדי לאכוף את סעיף הדיסקרטיות כולל הסעיף סנקציה כספית - קנס בגובה של עשרות עד מאות אלפי דולרים שיחול על בן זוג שימסר מידע. הקנס צריך להיות כואב דיו אך גם אפשרי לאכיפה מתוך תקווה שעצם קיומה של הסנקציה הכספית ירתיע את בן או בת הזוג, גם אם היכולת לאכוף אותה אינה גבוהה", מסבירה דיינ-ולפנו. לדבריה, קיימת בעיות בהסכמים אלה מכיוון שלא תמיד ניתן לשלוט במקור המידע הולג לתקשורת. "בהיעדר ראיין פומבי, קשה עד בלתי אפשרי להוכיח מי המקור שחשף את המידע, ומי מבני הזוג הפר את סעיף הדיסקרטיות".

2. חלוקת רכוש. מטרתו של איש או אשת העסקים היא לנתק את הקשר הכלכלי מבין הזוג לשעבר, להישאר עם נכסי הקריירה שצבר ולפצות את הצד השני כלכלית באמצעות השאת נכסי נדל"ן בבעלותו או העברת סכומים כספיים באופן חריפעי. דיינ-ולפנו מבהירה כי בהסכם ודאגים להבטיח את ההפירה בין ההון הקיים - שלגביו ניתן לבצע חלוקת רכוש, לבין ההון העתיד - שלגביו ניתן לכל היותר לשלם סכום חריפעי. לעתים מובטחת לבן או בת הזוג הכנסה חודשית קבועה למשך פרק זמן מסוים, שמגלמת בתוכה חלק מתמלוגים או מהכנסות עתידיות שמקורן בחיי הנשואים.

3. פרסום הליך. ההליכים המשפטיים המתקיימים בבית המשפט לענייני משפחה

מכיוון שהם מקבלים צווי עיקול, צווי מניעה, בקשות לצירוף הברות ושופטים עסקיים כצד להליך המשפטי. הנוק הקושי שהליך גירושים מביא עמו הופך פתאום למוחשי.

"די בכך שצד אחד הוא ידוען בכדי להפוך את הסכם הגירושים לשונה מהסטנדרט", אומרת עו"ד רות דיינ-ולפנו, בעלת משרד המתמחה בדיני משפחה. במה נבדלים הסכמי גירושים של בני האלפיון העליון מהסכמים רגילים? הנה כמה סעיפי מפתח. **1. האוסר על סעיף דיסקרטיות.** סעיף כהוזה להתראיין ולמסור כל פרט על הסכם הגירושים או על החיים האישיים המשותפים. מטרת הסעיף למנוע גירושים במישורן או בעקיפין, על חיי האישיים של העשיר, הרגיל, יחסיו עם בן או בת הזוג, ילדיו, רכושו וכדומה. הצדדים מתחייבים שלא לפרסם, להתראיין או למסור מידע כלשהו לכלי התקשורת השונים.

לדברי דיינ-ולפנו "הסכם הגירושים כולל מידע רב אודות אורח החיים של המפורסם ורכושו. ההסכם מכיל את המועדים בהם הוא רואה את ילדיו, את גובה המזונות שהוא משלם ופרטים שחשיפתם עלולה לגרום למבוכה רבה ועמה גם נזק תדמיתי". תרומתם של אנשי העסקים משפיעה על רוחיהם

שיכתימו את תרומתם הציבורית. אנשי עסקים לעומתם, שאפים להימנע מהליכים משפטיים בשל החשש לפגיעה בעסקיהם, הטלת עיקולים ובקשות לצרף את התברות שבשליטתם כצד להליכים משפטיים, דבר העלול להשפוך את היקף הוכחות והנכסים שלהם.

לא פעם, אנשי עסקים הרווחים דרישות כספיות של נשותיהם נאלצים להיעתר להן עם פתיחת ההליך המשפטי

הוא קיבל אחוז נוסף ממניות סלקום, בשווי מוערך של 80 מיליון שקל. ערעור בעניין נדון בבית המשפט העליון. עורכי הדין נוהגים לגבות את שכר הטרחה לפי שעות, מהצד העשיר יותר. מהצד השני נהוג לגבות אחוזים משווי ההסכם, כך ששם הרווחים עשויים להיות אף גבוהים יותר. הגירושים של בני הזוג יעל וסוף ורטהיימר הוסיפו, לפי הערכות, יותר מ-5 מיליון דולר לקופתם של עורכי הדין שטיפלו בעניינם.

ידוענים ופוליטיקאים מעדיפים לרוב להימנע מהליכים משפטיים



שרי אריסון וענובר גלור

עו"ד גל גוטזגן - "הבורר"

לקוחות: גישר בין סוף ליעל ורטהיימר; נטל חלק בצוות המי שפטי שייצג את שרי אריסון כשניהלה הליכים במיאמי נגד מיקי דורסמן בנוגע לחוקה על הבן המשותף; ייצג את סאקי ארנון בגירודי שיה מיגאל ארנון; מנהל את עיובן המיליארד המנוח סמי שמעון; גישר בין מישל מרסייה וגרושתו רוג'ית זילברשטיין.

ותק: 21 שנה.

הדרך לצמרת: כעו"ד פרטי התמחה בדיני משפחה ואף לימד באוניברסיטת תל אביב. כיהן במשך ארבע שנים כשופט בבית משפט לענייני משפחה. בשש השנים האחרונות עוסק בנישור ובדרות בעיקר בדיני משפחה.

מוטו בעבודה: אנושיות ועיניניות.

אומרים עליו: מאוד מקצועי אך תעריפו גבוהים מאוד.

עו"ד יוסף מנדלסון - "הנעים"

לקוחות: סוף ורטהיימר בגירושיו מיעל; רונני דואק בגירושיו מאוולין רואק; נאוה ברק בגירושיה מאהוד ברק; אודי רקאנטי בגירושיו משתי נשותיו; ניסים משעל בגירושיו ממרים; גליה אלבין בגירודי שיה מקוב; מיקי דורסמן בגירושיו משרי אריסון.

הדרך לצמרת: משלב את עבודתו האקדמית כמרצה באוניברסיטת תל אביב והמרכז הבינתחומי, עם עבודתו המעשית.

ותק: 24 שנה.

מוטו בעבודה: בכל סכסוך יש לפחות שני צדדים ולא רק עמדתו של הצד שאתה מייצג צריכה להישמע. לנסות להיות קשוב לכל הצדדים הנוגעים בעניין ולמצוא פתרון ראוי לכל הנוגעים בדבר. ככל שניתן, לנסות לשמור על כללי הגינות ולא לנצל לדעה הליכי משפט. לא מייצג צד אם אינו מסכים עם דרכו או התנהלותו.

אומרים עליו: נעים, הוגן, חכם.

עו"ד רמי הדור - "הדיסקרטי"

לקוחות: ייצג את עידן עופר בשני תיקי גירושים בהסכמי הממון עם נשותיו לשעבר; טיפל בשרי אריסון בענייניה האישיים, כולל המשפט במיאמי ביץ' על סכסוך הילד של מיקי דורסמן והסכם הממון והגירושים מעופר גלור; מייצג את הורשים של המיליארדר סמי שמעון בסכסוך על העיובן; מייצג את איש העסקים אודי אני ג'ל (שותף של משפחת עופר) בגירושיו מליאורה עופר; ייצג את השרה לשעבר יולי תמיר בהיותה שרת הקליטה בגירושיה מאיש העסקים לוני רפאלי; ייצג את פרופ' דוד ליבאי בתופת כוונתו כשר המשפטים בגירושיו מד"ר ניצה ליבאי.

ותק: 40 שנה.

הדרך לצמרת: 90% מהלקוחות מגיעים אליו ממשרדי עו"ד מובילים שמפנים אליו לקוחות בנושאי עזבונו ומעמד אישי. עוסק רק בתיקים מסוג זה. לוקח מעט מאוד תיקים בשנה, ומטפל בהם באופן אישי וצמוד.

מוטו בעבודה: שמירה על דיסקרטיות.

אומרים עליו: קצת אנרטיבי אבל פתוח למשא ומתן.

